8 /ottobre
2010
h. 15:00

**Fondazione CUOA - Villa Valmarana Morosini
Altavilla Vicentina (VI)**

Proprietà Industriale nel Far East: promozione, difesa e opportunità per le aziende Venete

Le aziende che intravedono nel **Far East** una nuova potenzialità di mercato devono confrontarsi con interessanti opportunità, ma anche con la necessità di **proteggere il proprio capitale di proprietà industriale o intellettuale**.

L'obiettivo dell'incontro è fornire spunti e strumenti concreti per affrontare questi nuovi mercati, mettendo a **confronto professionisti di livello internazionale** di Proprietà Industriale e joint venture, **ed imprenditori** che portano la loro concreta esperienza di lavoro in **Far East**.

Alla tavola rotonda del convegno parteciperanno esperti nazionali ed internazionali che, da una parte si interessano di proprietà industriale come professionisti e, dall'altra, ne usufruiscono come produttori di beni introdotti nei mercati mondiali.

E' indispensabile, oggi, affrontare i mercati internazionali con strategie mirate di protezione e di trasferimento di know how allo scopo di trarre il massimo vantaggio economico senza lasciare il fianco scoperto a possibili usurpazioni della propria innovazione.

I partecipanti alla tavola rotonda, moderati da Katy Mandurino - giornalista de Il Sole 24 Ore - porteranno la loro testimonianza.

Partecipare per conoscere:

Ms. Danny Chen (Cina)

È da oltre 12 anni partner dell'Unitalen Attorneys at Law di Pechino, un gigante fra gli studi professionali che conta ben 14 filiali sparse in tutto il territorio cinese. E' avvocato, specializzata nel settore dei marchi e nel contenzioso sulla proprietà industriale. Ha una forte esperienza internazionale grazie alla formazione avvenuta anche negli Stati Uniti.

Sono realmente difendibili i marchi italiani in Cina?

E' uno dei quesiti a cui Danny Chen risponderà nel corso dell'incontro.

Mr. Hao Zhang (Cina)

Laureato in scienze e in proprietà intellettuale all'università di Pechino nel 1999. Dopo un'esperienza in un altro studio professionale dal 2007 fa parte di Unitalen Attorneys at Law e si interessa del settore dei brevetti, dalle telecomunicazioni, di elettronica e di meccanica.

Ha molta esperienza nei procedimenti di attacco e difesa dei diritti brevettuali in Cina,

anche per conto di aziende multinazionali.

Come possiamo arginare la copiatura di tecnologia italiana da parte di aziende cinesi che invadono il mercato europeo?

Mr. Zhang porterà esempi di successo di repressione di coperture.

Avv. Nicola Alberti (Italia)

Laureato all'università di Padova, contitolare dello Studio Professionale Alberti e Fontana Stp, dal 2001 si occupa in larga prevalenza di diritto industriale e della concorrenza, assistendo e fornendo consulenza alle aziende in queste tematiche. Ha maturato una vasta esperienza soprattutto nel contenzioso giudiziale, patrocinando numerose cause presso le sezioni specializzate in materia di proprietà industriale ed intellettuale. Si interessa di transazioni e joint venture specialmente nel sud est asiatico.

Quali sono le difficoltà e le opportunità che le aziende del nostro territorio sperimentano rapportandosi con le realtà imprenditoriali del Far East?

Mr. Pramod Agarwal (India)

Fondatore fin dal 1987 della ditta Derewala Jewellery Industries a Jaipur in India. Ha acquisito negli anni grande esperienza costruendo numerose joint venture fra Italia ed India e gestendo con successo società in entrambi i paesi.

Quali possono essere i nuovi settori italiani interessanti per il mercato indiano? L'opinione di Mr Pramod.

Avv. Giovanni Casucci (Italia)

Iscritto all'ordine degli avvocati fin dal 1999, si è formato collaborando con alcuni fra i più grandi studi milanesi dal 1992 al 2005. Dal 2006 è socio fondatore dello Studio Legale Casucci Stp con sede principale a Verona e filiali a Milano e a Venezia. E' autore di numerose pubblicazioni in italiano e in inglese tutte concernenti i vari aspetti della protezione della proprietà industriale. Ha soggiornato varie volte in Cina per ragioni professionali.

Qual è la reale situazione delle potenzialità di espansione delle aziende italiane in Cina e quali le modalità di difesa possibili per le aziende?

Il blocco alle frontiere della merce contraffatta può essere un rimedio?

Dott. Mario Zen (Italia)

Laureatosi in Fisica nel 1978 ha immediatamente intrapreso un percorso di ricerca sulla spettroscopia infrarossa svolgendo soggiorni di studio in Canada, Olanda e Germania. Dal 1992 ha lavorato all'interno dell'IRST di Trento di cui è diventato direttore nel 2003. Attualmente è responsabile del progetto "Trasferimento tecnologico e valorizzazione della ricerca" della Fondazione Bruno Kessler. E' autore di più di 150 pubblicazioni, titolare di più di 6 brevetti ed ha contribuito in maniera determinante alla nascita degli spin off di FBK.

Come la Fondazione Bruno Kessler accompagna la nascita e il successo dei suoi spin off?

Sig. Emanuele Sartori (Italia)

E' responsabile commerciale e del marketing della Vereco Srl, azienda di Malo specializzata nel settore delle macchine utensili e nello specifico di rettificatrici a controllo numerico. Il Sig. Sartori è in diretto contatto con i mercati del Far East, e in particolare con quello cinese con il quale continua ancora un forte trend positivo di esportazione.

Come le aziende venete possono esportare in Cina proteggendo adeguatamente il proprio know how?

Esperienza diretta della Vereco.

Sig. Luigi Gino Guarda (Italia)

Consulente di marketing internazionale, specializzato in ricerche di mercato, scouting e assistenza di aziende nella Repubblica Popolare di Cina

Qual è il volto nuovo della Cina?

Ing. Ercole Bonini (Italia)

Si occupa di proprietà industriale dal 1980, anno in cui ha fondato lo Studio Bonini srl, fortemente radicato nel territorio vicentino e ad oggi conosciuto al livello nazionale e internazionale. Ultimamente lo Studio è particolarmente attivo nel settore del licensing e del supporto alle aziende nei confronti degli istituti di credito per il finanziamento all'innovazione.

In che direzione si sta muovendo il settore della protezione della proprietà industriale?

programma

Moderatrice

- **Katy Mandurino**
giornalista de "il sole 24 ore"

Saluto del **Dott. Caldiera**
direttore generale della Fondazione CUOA

Introduce

- **Ing. Bonini**
presidente dello Studio Bonini SRL
"La trasformazione di uno studio di Proprietà Industriale: dal filing and prosecution al licensing e alla ricerca di soluzioni finanziarie come nuovi servizi a supporto dell'innovazione nelle aziende"

Relatori

- **Ms. Danny Chen**
Partner of Unitalen Attorneys at Law - Beijing, China
Mr. Hao Zhang
Unitalen Attorneys at Law - Beijing, China
"Come proteggere in maniera efficace la Proprietà Industriale delle aziende italiane in Cina"

- **Avv. Nicola Alberti**
Studio legale Alberti & Fontana Stp - Vicenza
"L'importanza dei titoli di Proprietà Industriale nelle operazioni di partnership internazionale: l'esempio concreto di assistenza di un investitore indiano in Italia".

- **Mr. Pramod Agarwal**
Imprenditore in Joint-venture Italia - India
"La mia esperienza come partner delle società italiane in India: un caso di successo"

- **Avv. Casucci**
Studio Legale Casucci Stp - Milano
"Punti di forza delle aziende italiane nel mercato cinese e come gestire le criticità"

- **Dott. Zen**
Fondazione Bruno Kessler - Trento
"Attività di trasferimento di conoscenza: 15 anni di esperienze alla Fondazione Bruno Kessler"

Testimonianze aziendali dal tema: Esempi di successo in Far East
Sig. Emanuele Sartori - Vereco Spa - Malo (VI)
Sig. Luigi Gino Guarda - Consulente per il mercato cinese

Dibattito

h 18:00 Cocktail di saluto

*Per partecipare è necessaria l'iscrizione:

Tel. +39 (0)444.32.45.70
marketing@studiobonini.com
www.studiobonini.com

*fino a esaurimento posti disponibili